



UNICUSANO

Università degli Studi Niccolò Cusano - Telematica Roma

Insegnamento	Diritto commerciale
Livello e corso di studio	Corso di Laurea in Giurisprudenza (LMG/01)
Anno Accademico	2024-2025
Settore scientifico disciplinare (SSD)	IUS/04
Anno di corso	2
Numero totale di crediti	16 CFU (15 CFU – con esclusione del modulo 15 -per curriculum Giurista d'impresa)
Propedeuticità	Diritto privato
Docente	Prof. Fabiano De Santis Facoltà: Giurisprudenza Nickname: fabiano.desantis Email: fabiano.desantis@unicusano.it Orario di ricevimento: Consultare il calendario alla pagina seguente del nostro sito verificando gli orari di Videoconferenza https://www.unicusano.it/calendario-lezioni-in-presenza/calendario-area-giuridica
Presentazione	L'obiettivo del corso di diritto commerciale consiste nel delineare gli istituti principali del diritto dell'impresa, esercitata in forma individuale e collettiva. Particolare attenzione è dedicata all'imprenditore, all'azienda, al diritto della concorrenza, alla società ed al diritto dei mercati finanziari. Le Etivity associate al corso sviluppano le competenze necessarie a comprendere i problemi giuridici risolti dalla giurisprudenza.
Obiettivi formativi	<ol style="list-style-type: none"> 1. Apprendimento delle nozioni fondamentali del diritto dell'impresa e delle società. 2. Analisi critica degli istituti alla luce delle evoluzioni del mercato. 3. Individuazione delle aree di attività economica regolate vs quelle lasciate all'autonomia privata. 4. Capacità di individuare e cercare le fonti del diritto dell'impresa e di quello societario.
Prerequisiti	La frequenza al corso richiede il superamento delle propedeuticità di Diritto Privato e, in particolare, padronanza dei fondamentali privatistici (situazioni giuridiche soggettive, beni, obbligazioni, responsabilità contrattuale ed extracontrattuale).
Risultati di apprendimento attesi	<p>di Conoscenza e capacità di comprensione Lo studente al termine del Corso dovrà dimostrare di conoscere e di aver compreso non solo la nozione ma anche la <i>ratio</i> degli istituti giuridici oggetto del corso. Dovrà in particolare comprendere che le attività economiche sono soggette a regole speciali rispetto a quelle del diritto comune, che l'attività di impresa è svolta da soggetti che si qualificano come imprenditori, che essa può essere esercitata da soggetti diversi (persone fisiche, società). Inoltre, tramite le Etivity gli studenti acquisiranno un approccio critico alle nozioni studiate.</p> <p>Applicazione delle conoscenze Lo studente sarà in grado di sussumere una determinata attività nelle categorie apprese (ad es., sarà in grado, in presenza di un'attività economica connessa a un ciclo biologico, di enunciare la natura agricola ovvero commerciale). In questo modo lo studente dovrebbe essere in grado di trovare la disposizione di legge applicabile al caso concreto. Le Etivity prevedono l'applicazione delle conoscenze teoriche a casi e/o l'analisi di sentenze.</p> <p>Capacità di trarre conclusioni Lo studente sarà in grado di individuare gli istituti più appropriati per disciplinare una determinata attività economica.</p> <p>Abilità comunicative Lo studente sarà in grado di descrivere e sostenere conversazioni su problemi di diritto commerciale, anche prospettando soluzioni a problemi</p> <p>Capacità di apprendere Lo studente al termine del Corso avrà conoscenza delle nozioni fondamentali necessarie per la comprensione del diritto dell'impresa e delle società. Tutto ciò gli consentirà di proseguire gli studi in materia nel corso del biennio.</p>

Organizzazione dell'insegnamento	<p>Il corso è sviluppato attraverso le lezioni preregistrate audio-video in formato SCORM che compongono, insieme a slide e dispense, ed al supporto del Manuale di Diritto Commerciale edito Unicusanò</p> <p>Sono poi proposti dei test di autovalutazione, di tipo asincrono, che corredano le lezioni preregistrate e consentono agli studenti di accertare sia la comprensione, sia il grado di conoscenza acquisita dei contenuti di ognuna delle lezioni.</p> <p>La didattica interattiva è svolta nel forum della “classe virtuale” e comprende Etivity che applicano le conoscenze acquisite nelle lezioni di teoria alla soluzione, tramite consultazione di codici, analisi della casistica o dei precedenti giurisprudenziali.</p> <p>Il carico totale di studio per questo insegnamento è di almeno 400 ore così suddivise in: Circa 336 ore di Didattica erogativa Circa 64 ore di Didattica Interattiva per l’elaborazione e la consegna di 5 Etivity, nonché per l’esecuzione dei test di autovalutazione.</p>
Contenuti del corso	<p>Modulo 1: Il sistema delle fonti del Diritto Commerciale. Gli Enti del libro I e del libro V del Codice Civile Le fonti del Diritto Commerciale Dal Codice del Commercio del 1882 al Codice Civile “unificato” del 1942 Il rapporto giuridico commerciale I concetti di autonomia patrimoniale e di personalità giuridica Gli Enti del Libro I e del Libro V</p> <p>Modulo 2: l’imprenditore e l’impresa Nozione generale di imprenditore L’imprenditore commerciale: nozione e statuto applicabile La nozione di imprenditore agricolo e la nozione di piccolo imprenditore Lo Statuto dell’imprenditore commerciale La pubblicità legale delle imprese commerciali. Gli ausiliari dell’imprenditore: l’istitutore, il procuratore, il commesso Le scritture contabili dell’impresa L’acquisto della qualità di imprenditore e l’imprenditore occulto</p> <p>Modulo 3: I diritti di privativa e gli atti di concorrenza sleale Segni distintivi dell’impresa: la ditta, l’insegna Segni distintivi dell’impresa: il marchio L’invenzione industriale e la brevettazione Il Diritto d’autore La disciplina della concorrenza. Gli atti di concorrenza sleale Il Diritto “Antitrust” I consorzi. Le intese restrittive.</p> <p>Modulo 4: L’azienda e le aggregazioni funzionali tra imprese L’azienda fattispecie e disciplina La circolazione dell’azienda La garanzia del cedente L’associazione in partecipazione Le ATI Il G.E.I.E.</p> <p>Modulo 5: L’impresa in forma collettiva e le società di persone Impresa in forma collettiva. Le società e le altre forme di esercizio collettivo dell’impresa diverse dalla società Le società semplici Le s.n.c. e le società irregolari Le società in accomandita semplice</p> <p>Modulo 6: La S.p.A. La società per azioni: nozione e modalità di costituzione Ipotesi di nullità delle S.p.A. Patti parasociali: nozione e regime di pubblicità Imputazione dei conferimenti a capitale e criteri di attribuzione delle azioni. Le operazioni sul capitale Le azioni. I diritti incorporati. Il regime di circolazione delle azioni. Le categorie di azioni e le obbligazioni Organizzazione e processi decisionali nelle S.p.A. . L’assemblea: convocazione, quorum e modalità di esercizio del voto Impugnazione delle deliberazioni assembleari: ipotesi di nullità e di annullabilità I sistemi alternativi al modello tradizionale: sistema dualistico e sistema monistico</p> <p>Modulo 7: Il funzionamento delle S.p.A. (quotate e non)</p>

Gli interessi degli amministratori, i controlli esterni nella Sp.A. e le altre società di capitali
 Gli interessi degli amministratori e la responsabilità dell'organo amministrativo.
 Composizione, nomina e funzionamento dell'organo di controllo interno.
 I controlli contabili esterni ed il controllo giudiziario ex art.2409 c.c.
 I sistemi alternativi di amministrazione
 Il recesso del socio
 Lo scioglimento della S.p.A. e la fase di liquidazione

Modulo 8: Le altre società di capitali (S.r.l. e S.a.p.a.)
 Nozione, funzionamento ed organizzazione delle S.r.l.
 I processi decisionali nella S.r.l.
 La S.r.l.s. e la dimensione start up
 Le Società cooperative. Le mutue assicuratrici: cenni.
 S.a.p.a.

Modulo 9: Le società cooperative
 Lo scopo mutualistico
 Società cooperative con mutualità prevalente e non
 Organizzazione interna e processi decisionali
 Le mutue assicuratrici

Modulo 10: La crisi dell'impresa commerciale
 Il fallimento
 Il concordato preventivo. Gli accordi di ristrutturazione dei debiti
 La liquidazione coatta amministrativa
 L'amministrazione straordinaria delle grandi imprese insolventi
 Il Codice della crisi e dell'insolvenza (D. Lgs n. 14/2019)
 Il procedimento di allerta il pre-trattamento e le nuove procedure concorsuali

Modulo 11: I contratti dell'imprenditore. In particolare: i contratti bancari
 Le fonti: il c.c., il T.U.B. e le norme bancarie uniformi
 I contratti bancari
 Il contratto di assicurazione
 I contratti di finanziamento e l'usurarietà dei tassi d'interesse
 I contratti di garanzia

Modulo 12: I contratti dell'imprenditore. In particolare: i contratti del commercio internazionale
 I contratti dell'imprenditore
 I contratti del commercio internazionale
 I principi del Diritto internazionale privato (cenni)
 La *lex mercatoria*
 Le clausole tipiche dei contratti commerciali internazionali
 L'arbitrato internazionale

Modulo 13: I titoli di credito e la c.d. "dematerializzazione"
 La cambiale
 L'assegno bancario
 L'assegno circolare
 La dematerializzazione dei titoli di credito ed il procedimento di quotazione
 Il ruolo della Monte Titoli S.p.A.

Modulo 14: Il Diritto dei Mercati Finanziari
 Il mercato finanziario
 Le nozioni di prodotto/strumento finanziario
 L'intermediazione finanziaria
 Offerta al pubblico
 OPA/OPS
 La vigilanza

Modulo 15*: il Mercato Europeo ed il Diritto della Concorrenza (*escluso per il curriculum Giurista d'impresa)
 Il diritto della concorrenza
 La tutela (anche internazionale) del marchio e dei diritti d'autore
 Le condotte anticoncorrenziali secondo il TCEE
 L'abuso di posizione dominante
 Gli aiuti di stato

Modulo 16: Le operazioni straordinarie
 Fusione

	<p>Scissione Trasformazione Le fusioni “improprie” Il gruppo di imprese</p> <p>Su tutti gli argomenti sono previste Etivity, discussioni in forum. Resta ferma la possibilità di interagire con il docente con gli strumenti della piattaforma. Per coloro i quali dovranno conseguire un numero ridotto di CFU saranno predisposti appositi piani di studio.</p>
Programmi ridotti	<p>Per coloro i quali dovranno conseguire un numero ridotto di CFU varranno le seguenti indicazioni: Chi deve conseguire un numero di crediti ridotto fino a 5 CFU studierà il seguente programma: Moduli: 6-7-13-14 Chi deve conseguire un numero di crediti ridotto da 6 a 10 CFU studierà il seguente programma: Modulo 5 Modulo 6 Modulo 7 Modulo 8 Modulo 10 Modulo 11 Modulo 13 Modulo 14 Chi deve conseguire un numero di crediti comunque maggiore di 10 CFU, studierà il programma integrale</p>
Materiali di studio	<p>Materiali didattici a cura del docente disponibili in piattaforma. Per un’adeguata preparazione all’esame è indispensabile la costante consultazione di un codice civile aggiornato. Per attività di supporto ed integrazione può essere utilizzato il manuale di Diritto Commerciale edito Unicusano Nel caso in cui lo studente desideri studiare con l’ausilio di un libro il testo consigliato (e, quindi, facoltativo) è G. Campobasso, Manuale di diritto commerciale, UTET, ult. ed.</p>
Modalità di verifica dell’apprendimento	<p>La prova scritta, sino ad indicazioni contrarie, consisterà in un test formato da 30 domande a risposta multipla (1 punto per ciascuna risposta corretta) . La prova orale consiste in un colloquio teso ad accertare il livello di preparazione dello studente. Quest’ultimo normalmente si snoda in 3-4 domande (di natura teorica e/o applicativa) che riguardano l’intero programma dell’insegnamento. In ambedue le modalità d’esame, particolare attenzione nella valutazione delle risposte viene data alla capacità dello studente di rielaborare, applicare e presentare con proprietà di linguaggio il materiale presente in piattaforma. In sede di valutazione finale, si terrà conto anche della proficua partecipazione ai forum (aule virtuali) e del corretto svolgimento delle e-tivity proposte" (da 0 a 2 punti) I risultati di apprendimento attesi circa le conoscenze della materia e la capacità di applicarle sono valutate considerando che le domande aperte vertono su argomenti del corso per le quali lo studente può dimostrare di aver appreso le conoscenze richieste modulando la propria risposta in funzione della preparazione acquisita. In ambedue le modalità d’esame, particolare attenzione nella valutazione delle risposte viene data alla capacità dello studente di rielaborare, applicare e presentare con proprietà di linguaggio il materiale presente in piattaforma. In sede di valutazione finale, si terrà conto anche della proficua partecipazione ai forum (aule virtuali) e al corretto svolgimento delle e-tivity proposte. E’ facoltà degli studenti ERASMUS quella di predisporre una breve relazione, in forma orale o scritta, in lingua italiana, su uno o più istituti trattati nell’ambito del corso. Per la restante parte il colloquio potrà essere svolto in lingua inglese.</p>
Criteri per l’assegnazione dell’elaborato finale	<p>L’assegnazione dell’elaborato finale avverrà sulla base di un colloquio con il docente in cui lo studente manifesterà i propri specifici interessi in relazione a qualche argomento che intende approfondire.</p>